

# Formation Economique (CSE +300 Salariés)



**Prérequis : Aucun**



## Objectifs pédagogiques

Comprendre la mise en place du Comité Sociale Economique.  
Maitriser l'environnement qui entoure le CSE



## Public visé

Membres élus du CSE



## Moyens pédagogiques

Cas pratiques et remise d'un manuel



## Intervenants experts

**Anne-Sophie Garrigues**

Juriste en droit social

**Jérémy Lacombe**

Expert Comptable

**Gérard DARMON**

Directeur cabinet comptable

**Adrian BORBELY**

Médiateur, négociateur

**Karine BŒUF-ETESSE**

Avocat en droit social



**Nice** 4 à 12 pers



**Maximum 5 jours**

**Tarif**

Inter **360€** / j / pers

Intra **1444€** / j  
net de tva

## Partie 1 : Organisation et fonctionnement du CSE

### Les élections du CSE

- Règlements
- Enjeux
- Préparation

### Le fonctionnement du CSE

- Le règlement intérieur
- Les moyens du CSE
- Le secrétaire du CSE
- Les réunions du CSE

### Les attributions du CSE

- Dans les entreprises de 50 salariés et plus : un grand remaniement
- Les modalités d'exercice

### La protection des membres du CSE

- Les conditions de la protection
- Le cas du licenciement à la fin du mandat pour des faits commis durant le mandat
- La protection du salarié qui demande ou se présente aux élections
- La protection du salarié élu titulaire d'un mandat

### Le recours à l'expertise du CSE

- Les cas de recours à un expert du CSE
- Modification de la procédure de décision de recours à expertise
- Les droits et obligations des experts précisés
- La prise en charge des expertises du CSE

### Création du Conseil d'Entreprise et du représentant de proximité

- Le conseil d'entreprise
- Le représentant de proximité

## Partie 2 : Les notions juridiques comptables et financières

### Approche juridique

- Présentation des principales formes juridiques
- Principales opérations juridiques
- Les procédures collectives des entreprises en difficulté

### Approche comptable

- Comprendre un bilan, un compte de résultat et une annexe
- Notions de bases de l'analyse financière
- Cas pratiques d'analyse de société

### Le rôle du trésorier

## Partie 3 : Savoir communiquer et négocier

### Bien comprendre ce qu'est la négociation

### Savoir communiquer en situation de négociation

### Les fondamentaux d'une « méthode » de négociation

## Partie 4: Le délit d'entrave et les possibilités de recours

### Les caractéristiques du délit d'entrave

### Les manifestations du délit d'entrave

### Les recours possibles pour sanctionner le délit d'entrave

## Formation sanctionnée par une attestation de présence

*Agréé par le Préfet de Région PACA pour dispenser les formations obligatoires aux élus des CSE.*

SARL GROUP'EXPERTS CSE - SIREN n°850.587.395 - 52 rte de France - Eden Green bât B - 06800 CAGNES SUR MER  
Tél : 09.86.12.59.21 - Email : contact@groupeexperts-cse.com - www.groupeexperts-cse.com - Organisme de formation enregistré sous le n° 93060855906. Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État.