

Formation Economique (CSE -300 Salariés)



Prérequis : Aucun



Objectifs pédagogiques

Comprendre la mise en place du Comité Sociale Economique.
Maitriser l'environnement qui entoure le CSE



Public visé

Membres élus du CSE



Moyens pédagogiques

Cas pratiques et remise d'un manuel



Intervenants experts

Anne-Sophie Garrigues

Juriste en droit social

Jérémy Lacombe

Expert Comptable

Gérard DARMON

Directeur cabinet comptable

Adrian BORBELY

Médiateur, négociateur

Karine BŒUF-ETESSE

Avocat en droit social



Nice 4 à 12 pers



Maximum 5 jours

Tarif

Inter **360€** / j / pers

Intra **1444€** / j
net de tva

Partie 1 : Organisation et fonctionnement du CSE

Les élections du CSE

- Règlementation
- Enjeux
- Préparation

Le fonctionnement du CSE

- Le règlement intérieur
- Les moyens du CSE
- Le secrétaire du CSE
- Les réunions du CSE

Les attributions du CSE

- Dans les entreprises de 50 salariés et plus : un grand remaniement
- Les modalités d'exercice

La protection des membres du CSE

- Les conditions de la protection
- Le cas du licenciement à la fin du mandat pour des faits commis durant le mandat
- La protection du salarié qui demande ou se présente aux élections
- La protection du salarié élu titulaire d'un mandat

Le recours à l'expertise du CSE

- Les cas de recours à un expert du CSE
- Modification de la procédure de décision de recours à expertise
- Les droits et obligations des experts précisés
- La prise en charge des expertises du CSE

Création du Conseil d'Entreprise et du représentant de proximité

- Le conseil d'entreprise
- Le représentant de proximité

Partie 2 : Les notions juridiques comptables et financières

Approche juridique

- Présentation des principales formes juridiques
- Principales opérations juridique
- Les procédures collectives des entreprises en difficulté

Approche comptable

- Comprendre un bilan, un compte de résultat et une annexe
- Notions de bases de l'analyse financières
- Cas pratiques d'analyse de société

Le rôle du trésorier

Partie 3 : Savoir communiquer et négocier

Bien comprendre ce qu'est la négociation

Savoir communiquer en situation de négociation

Les fondamentaux d'une « méthode » de négociation

Partie 4: Le délit d'entrave et les possibilités de recours

Les caractéristiques du délit d'entrave

Les manifestations du délit d'entrave

Les recours possibles pour sanctionner le délit d'entrave

Formation sanctionnée par une attestation de présence

Agréé par le Préfet de Région PACA pour dispenser les formations obligatoires aux élus des CSE.

SARL GROUP'EXPERTS CSE - SIREN n°850.587.395 - 52 rte de France - Eden Green bât B - 06800 CAGNES SUR MER
Tél : 09.86.12.59.21 - Email : contact@groupeexperts-cse.com - www.groupeexperts-cse.com - Organisme de formation enregistré sous le n° 93060855906. Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État.